

# ROBERTO ALEJANDRO VALDÉS ZORRILLA

ESPECIALISTA DE MARKETING DIGITAL 📍 TORREÓN, COAH., MX 📞 5518053308

## ◦ DATOS PERSONALES ◦

Torreón, Coah.  
MX  
5518053308

[roberto.valdesz@gmail.com](mailto:roberto.valdesz@gmail.com)

## ◦ COMPETENCIAS ◦

Digital Marketing

Estrategia de Marketing

Inbound Marketing

Email Marketing

eCommerce

eLearning

Social Media Marketing

SEO & SEM

Web Analytics

Web Design

Content Marketing

Business Planning

Design Thinking

Business Management

CRM Systems

## ◦ IDIOMAS ◦

Spanish

English

## ◦ LINKS ◦

[LinkedIn](#)

[Sitio web](#)

## 👤 PERFIL PROFESIONAL

Me especializo en el área marketing digital y ventas con enfoque creativo y de innovación. Amplia experiencia en ventas, creación de estrategias de marketing digital, desarrollo e implementación de ecosistemas digitales.

## 📁 EXPERIENCIA LABORAL

### GERENTE DE MARKETING en GRUPO GONHER, Torreón, Coah.

Marzo 2021 — Presente

Estoy a cargo del departamento de marketing del grupo, cubriendo distintas actividades para cubrir las necesidades de los clientes internos en actividades relativas a marketing tradicional y digital.

Estas actividades incluyen la creación, planeación y ejecución de planes de marketing para cuatro unidades de negocio en colaboración con sus respectivos depts. de ventas, compras y rr.hh., además de un catálogo de 160 marcas dentro de los planes y actividades de marketing anual.

Encargado de la creación del depto. interno de marketing cuento con un equipo de 15 personas que cubren las habilidades de desarrollo creativo, generación de contenido, diseño y desarrollo web, redes sociales, multimedia, trademaking, servicio a clientes y organización de eventos.

### GERENTE DE VENTAS PROYECTOS ESPECIALES en ALCO DISEÑO Y MANUFACTURA SA DE CV, Gomez Palacio, Dgo.

Febrero 2019 — Julio 2020

Empresa encargada de la fabricación de gabinetes metálicos para la industria eléctrica. El área a mi cargo fue **Contract Manufacturing** donde mis principales actividades fueron la apertura y desarrollo de nuevos mercados.

Mis principales logros fue el aumento de cuota de mercado en EUA al desarrollar clientes como Siemens, Schneider, ABB y el desarrollo de una nueva línea de productos para el mercado de Tecnologías de Información (TI).

### GERENTE DE MARKETING Y VENTAS en VEMMA NUTRITION COMPANY, Ciudad de México

Marzo 2014 — Abril 2016

Vemma es una empresa que ofrece suplementos alimenticios a través de un sistema de venta directa. Cerró formalmente operaciones en México en diciembre de 2015.

- Desarrollo e implementación del plan de marketing 2014 y 2015 para mercado latino en EU, MX, CO y DO.
- Tropicalización y desarrollo de material informativo, de capacitación y de ventas.
- Desarrollo de herramientas de marketing digital para incremento en ventas.
- Reducción de costos al implementar plataforma propia de email marketing para campañas enfocadas al mercado latino.
- Planeación y organización de viajes de incentivo y dos conferencias nacionales de más de 5000 personas.
- Traducción y trámites relacionados al producto y marca ante COFEPRIS.

Para el alcance de objetivos e incremento en ventas se realizó un estudio de mercado con los mejores vendedores para identificar sus áreas de oportunidad.

Con base a los resultados se desarrolló nuevo material impreso, una plataforma de capacitación web y una estrategia de email marketing para mejorar el flujo de la comunicación.

Para la reducción de costos se desarrolló de forma interna la plataforma de capacitación y el sistema de automatización de email marketing de código abierto OpenEMM.

Esto resultó en la gestión de todas las campañas de email para mercado latino en Estados Unidos, República Dominicana y Colombia a través del corporativo de México.

#### **COORDINADOR DE MEDIOS DE COMUNICACIÓN en INSTITUTO NACIONAL PARA LA EDUCACIÓN DE LOS ADULTOS (INEA), Ciudad de México**

Junio 2012 — Marzo 2014

- Organización y coordinación de ruedas de prensa.
- Enlace de comunicación para medios informativos y los Institutos Estatales del país.
- Desarrollo de estrategia de redes sociales y bloggin para distribución de contenido informativo y paso a digital de la revista impresa Comunidad INEA.

#### **JEFE DE PROYECTOS DE MARKETING en GEBESA SA DE CV, Gómez Palacio, Dgo.**

Noviembre 2010 — Mayo 2012

Desarrollo de modelo de negocio y plan de marketing para tienda de marca propia "Offispace" enfocada a retail.

El proyecto se lanzó con una estrategia publicitaria completamente digital a través del sitio web, tienda en línea desarrollada en Magento, redes sociales y publicidad de pago.

Se alcanzó el punto de equilibrio de la tienda demo en los primeros siete meses.

#### **Consultor de Marketing en Freelance**

Junio 2009 — Junio 2020

En mis tiempos libres desarrollo proyectos como consultor de marketing digital donde he capacitado, desarrollado y colaborado con distintas Startups, Emprendedores y Empresas de distintos giros.

Especialmente brindando los servicios de :

- Desarrollo de modelo de negocios mediante metodología Canvas
- Desarrollo de Sitios web y Ecommerce
- Desarrollo de contenido e Inbound Marketing
- Automatización de embudo y email marketing
- Estrategias SEO y SEM (Onpage, Offpage, Linkbuilding, Facebook ADS, Google ADS)
- Desarrollo de plataformas de capacitación mediante LMS (Learn Machine System) y gamificación aplicada al eLearning

### FORMACIÓN

#### **Mercadotecnia, Universidad Autónoma de Coahuila**

Julio 2004 — Diciembre 2009

#### **Sistemas Computacionales, Instituto Tecnológico de la Laguna, Torreón, Coah.**

Junio 2000 — Junio 2002

### CURSOS

#### **Startup Business Model Workshop, GrayMatter MX**

Marzo 2017 — Abril 2017

- **Google Adwords, Mercatitlán**  
Enero 2017 — Enero 2017
- **Design Thinking, Miami Ad School Mexico City**  
Septiembre 2015 — Noviembre 2015
- **Strategic Planning, Miami Ad School Mexico City**  
Junio 2014 — Julio 2014
- **Inbound Marketing, HubSpot Academy**  
Mayo 2017 — Mayo 2017



## ACTIVIDADES EXTRA CURRICULARES

- **Colaborador en Agencia Marketing Trébol Social, Chihuahua, Chih.**  
Junio 2020 — 2021  
Colaboración y consultoría en temas de Web, SEO y SEM para sus clientes.  
<https://www.trebolsocial.com>
- **Colaborador en Loquillo Marketing, CDMX**  
Febrero 2019 — Presente  
Loquillo Marketing (antes Ese Mercadólogo Es Un Loquillo) es una agencia ubicada en CDMX con quienes colaboro en redacción de artículos de blog y como docente en diversos cursos y diplomados que realizan.  
<https://www.loquillomarketing.com/>
- **Colaborador en Ethergroup, Torreón, Coah.**  
Enero 2019 — Enero 2020  
EtherGroup es una empresa de consultoría de IT. Colaboré en el desarrollo de su modelo de negocio y la estrategia de marketing digital de la empresa mediante metodología Canvas.  
<https://ethergroup.mx>  
Además de capacitación *elevator pitch* para sesión de pitcheo en el **INC Accelerator 2019** (<https://www.incmty.com/inc-accelerator>)